



Bild: Büroräume am Standort Chemnitz

Wir suchen Verstärkung für unser Team:

## Vertriebsleitung (m/w/d)

An allen Standorten der NTI Deutschland – Vollzeit

Die NTI Gruppe ist Europas größter Autodesk-Partner und führender Anbieter von digitalen Lösungen für die Bau-, Design- und Fertigungsindustrie. Wir decken die Bedürfnisse zahlreicher Unternehmen nach CAD, CAM, GIS, Datenmanagement und BIM ab – von der Beratung und Bedarfsanalyse über Hard- und Software bis hin zu Schulung, Wartung und Support. Die NTI Gruppe verfügt über Niederlassungen in Dänemark, Finnland, Frankreich, Irland, Island, Italien, den Niederlanden, Norwegen, Spanien, Schweden, UK und Deutschland.

In Deutschland sind wir ein starkes Team, das aus über 110 Fachleuten besteht und meistern täglich spannende Herausforderungen mit unseren innovativen Lösungen. Werden auch Sie Bestandteil unserer großen Familie!

### Ihre Aufgaben:

- Führung und Entwicklung des Vertriebsteams von ca. 6 Mitarbeiter\*innen (über mehrere Standorte)
- Entwicklung und Umsetzung der Vertriebsstrategie zur Realisierung der Unternehmensziele im Bereich CAD / PDM / PLM / CAM Anwendungen
- Verantwortliche Steuerung aller Vertriebsaktivitäten, Budgetplanung, Forecasting und Reporting
- Betreuung von Key Account Kunden sowie aktive Neukundengewinnung
- Angebotserstellung, -verfolgung und -verhandlung, insbesondere in strategischen Projekten
- Enger Austausch mit der Leitung Geschäftsbereich, den Vertriebsleiter aus den weiteren Bereichen sowie dem Marketing

### Ihr Profil:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches / technisches Studium oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufserfahrung im B2B-Vertrieb/in der Vertriebsleitung wünschenswert
- Erfahrungen im Autodesk-Umfeld sind von Vorteil
- Analytische und strategische Fähigkeiten
- Exzellente Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch
- Kommunikationsstärke, Kreativität und Verhandlungsgeschick in einer internationalen Matrixorganisation
- Freude an der Führung und Entwicklung von Mitarbeitenden

In dieser Führungsposition strukturieren und lenken Sie alle Vertriebsaktivitäten im Bereich Design & Manufacturing. Sie gestalten die künftige Ausrichtung der Strategie unter Berücksichtigung aktueller Themen. Es macht Ihnen Freude Ihr Team zu entwickeln und aufzubauen. Wir bieten Ihnen ein angenehmes und offenes Arbeitsklima an und Sie werden Teil eines qualifizierten, motivierten und dynamischen Teams. Unsere besonderen Arbeitgeberleistungen sorgen dafür, dass sich Ihr Einsatz bei NTI Deutschland lohnt. Wir formen Ihre individuelle Karriere und bieten Personalentwicklung mit System in Ihrer Experten-, Projektleiter- oder Führungskarriere. Für unseren Erfolg gestalten wir uns gemeinsam das richtige Arbeitsumfeld. Vertrauen zeigen wir, indem wir uns gegenseitig große Freiräume in der täglichen Arbeit geben. Fairness bedeutet bei NTI Deutschland, dass der Unternehmenserfolg mit der erfolgreichen beruflichen und persönlichen Entwicklung einhergehen muss. Und Wertschätzung heißt bei NTI Deutschland, dass sich Einsatz auch in besonderen Arbeitgeberleistungen auszahlt.

### INTERESSE?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung! Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin als PDF an Herrn Jörg Pazdyka.

[personal-de@nti.biz](mailto:personal-de@nti.biz)